



Vente 8020 **agie** pour vous en utilisant le savoir-faire et le savoir-être de ses vendeurs et développeurs d'affaires.

| Services | Moyens | Résultats |
|---|--|---|
| Développement de la stratégie de vente | <ul style="list-style-type: none"> – Définir les enjeux – Clarifier les objectifs clés – Identifier les marchés cibles | <p>Créer des liens forts entre les gens, vos services et vos clients.</p> <p>Améliorer l'efficacité et la prospérité de votre l'organisation.</p> |
| Gestion d'équipes de vente | <ul style="list-style-type: none"> – Définir la stratégie commerciale et en assurer le déploiement. – Planifier, organiser et diriger les équipes de vente. – Intégrer les leviers et coordonner les actions pour atteindre les objectifs corporatifs. – assurer un leadership positif, dynamique, et mobilisant auprès de tous les membres de l'équipe. | <p>Gérer avec efficience les équipes de vente au quotidien.</p> <p>Réduire de coût associé à la gestion de ressources internes.</p> <p>Mobiliser la force de vente.</p> |
| Planification des activités | <ul style="list-style-type: none"> – Déterminer les processus et méthodes de prestation de service. – Évaluer les opportunités. – Rechercher et analyser la compétition. | <p>Concrétiser vos objectifs de croissances et de rentabilité.</p> <p>Augmenter et accélérer le développement des affaires.</p> |
| Exécution | <ul style="list-style-type: none"> – Gérer les processus du développement d'affaires et de la vente. – Définir et communiquer l'offre de services. – Produire les outils de développement des affaires. – Réaliser les activités de vente et contacts clients. | <p>Adjoindre les meilleures ressources au bon moment.</p> <p>Bénéficier de l'expertise d'une équipe de professionnels d'expérience.</p> <p>Profiter des meilleures pratiques, en matière de développement des affaires.</p> |
| Suivi | <ul style="list-style-type: none"> – Maximiser la pénétration des marchés. – Préciser le mécanisme de rétroaction. – Coordonner les activités de suivi. | <p>Favoriser une approche intégrée à la mesure des interfaces recherchées.</p> <p>Tirer parti du savoir et du savoir-faire.</p> |
| Évaluation | <ul style="list-style-type: none"> – Spécifier les paramètres d'évaluation. – Concevoir le modèle d'évaluation. – Mesurer l'efficacité et l'améliorer. | <p>Compter sur un soutien efficace, efficient et structuré.</p> |